

Maîtriser la fiscalité liée à la philanthropie

Formation du 2^e semestre 2026,

remplaçant la formation « Le cadre juridique et fiscal du fundraising en France »

Maîtriser la fiscalité du don pour accompagner, fidéliser et même conquérir des grands donateurs, cela s'apprend ! Comment se retrouver parmi toutes les incitations fiscales liées à la générosité en France ? Comment conseiller au mieux un donateur, une gouvernance ? Comment développer une posture d'analyse et d'arbitrage ? A quelles évolutions s'attendre et pour quelles conséquences ?...

Cette formation propose une lecture claire des mécanismes fiscaux et patrimoniaux liés à la philanthropie. À travers l'étude des dispositifs juridiques, mais aussi des cas pratiques et des anecdotes, les participants apprennent à qualifier les situations, distinguer la réalité derrière les terminologies, et intégrer ces enjeux dans une stratégie de développement responsable et de sécurisation de la relation avec les donateurs.

Objectif de la formation

- Analyser les dispositifs fiscaux applicables aux dons et libéralités
- Intégrer la fiscalité dans une stratégie de développement
- Sécuriser les pratiques et les discours auprès des donateurs
- Identifier les situations nécessitant un arbitrage juridique

Compétences et aptitudes

- Comprendre les régimes fiscaux des dons et legs
- Arbitrer entre les dispositifs fiscaux
- Sécuriser la conformité juridique des pratiques

Méthode pédagogique

- Apports structurants
- Etudes de cas, exemples concrets
- Echanges entre participants

Modalités d'évaluation

Quizz



Retrouvez cette formation dans le bloc 1 du parcours certifiant

DURÉE

1 jour

De 9h30 à 18h

Soit 7h de formation

En présentiel : 14 personnes

Délai d'accès

7 jours à la réception du devis signé dans la limite des places disponibles

LIEU & DATES

Paris

8 septembre 2026

25 septembre 2026

15 octobre 2026

TARIFS

Adhérents : 525€

Non adhérent : 630€

Etudiants et demandeurs d'emploi, nous contacter

PREREQUIS

Aucun

Accessibilité

Consulter le pôle formation :
pole-formation@fundraisers.fr

Le cadre juridique et fiscal du fundraising en France

Formation du 1^e semestre 2026

Objectif de la formation

- Maîtriser les grands principes juridiques et fiscaux liés à la recherche de fonds et appréhender les contraintes et les risques pouvant en découler.
- Connaître les grands principes des régimes du mécénat et sponsoring, ainsi que les questions essentielles à se poser dans le cadre d'échanges avec des donateurs personnes physiques ou entreprises.
- Être capable d'intégrer les caractéristiques essentielles des structures juridiques pouvant être utilisées pour développer les ressources.

Compétences et aptitudes

- Identifier les risques, contraintes et solutions à mettre en œuvre dans le cadre d'opération de fundraising
- Sécuriser un partenariat d'entreprise (mécénat et parrainage)
- Identifier les principaux risques dans une relation donateur et y remédier.
- Maîtriser les campagnes d'appel public à la générosité et les spécificités de chaque type de libéralités
- Déterminer les structures éligibles au mécénat
- Connaître les incitations fiscales pour les mécènes
- Connaître les conventions et la charte éthique
- Capacité de synthèse et rigueur

Méthode pédagogique

- Présentation / Animation participative
- Cette formation s'inscrit dans l'approche pédagogique de pair à pair privilégiée par l'AFF : les participants apprennent à travers l'expérience de l'intervenant mais aussi grâce aux échanges entre participants.

Modalités d'évaluation

Quiz

INFORMATIONS PRATIQUES

Accueil à 9h15

Début à 9h30 / Fin à 18h

Lieu :

Association française des fundraisers
14 rue de Liège
78009



Retrouvez cette formation dans le bloc 1 du parcours certifiant

DURÉE

1 jour

De 9h30 à 18h

Soit 7h de formation

En présentiel : 14 personnes

Délai d'accès

7 jours à la réception du devis signé dans la limite des places disponibles

LIEU & DATES

Paris

4 mars 2026

18 mars 2026

TARIFS

Adhérents : 525€

Non adhérent : 630€

Etudiants et demandeurs d'emploi, nous contacter

PREREQUIS

Aucun

Accessibilité

Consulter le pôle formation :
pole-formation@fundraisers.fr

Chiffres clés 2025

- **80 professionnels formés**
- **6 sessions organisées**
- **33 évaluations recueillies**
- **98 % de participants satisfaits ou très satisfaits**
- **98 % estiment que la formation répond à leurs attentes**
- **98 % déclarent avoir acquis des compétences transférables**
- Une formation animée par des experts du cadre juridique et fiscal du fundraising